

Tonichi トーニチ ネクスタ メイシ NEXTa Meishi

利用すると変わる5つのこと



ツールを使って管理すると名刺の価値が高まるって本当？

入社して間もない頃、
私たちは交換した名刺を宝物のようにホルダーに収納して、少しずつ増えていく名刺を眺めては社会人としての充実感を覚えたものです。

新人の頃、あれほど丁寧に扱っていた名刺をみなさんは今でも変わらず大切に管理していますか？
キャリアを重ねれば交換した名刺の数も膨大な量になります。

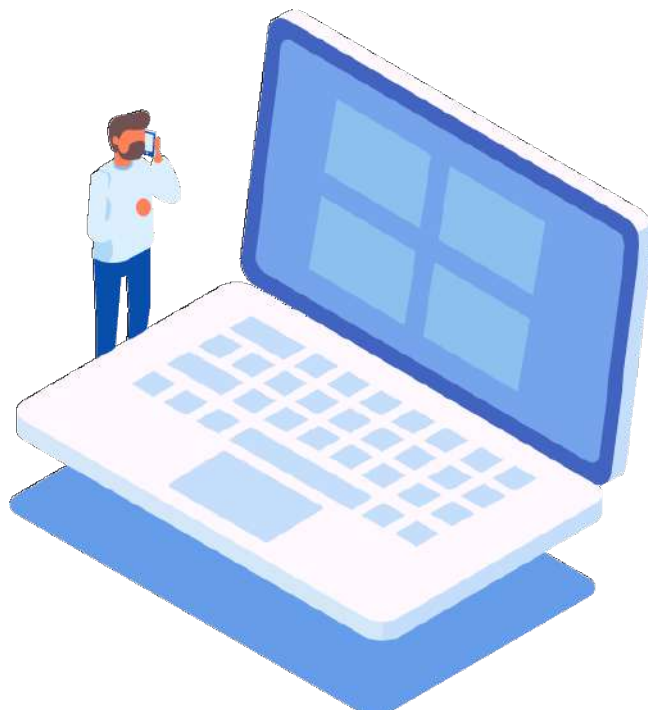
最初は丁寧に一枚ずつホルダーに収納していた名刺も、そのうち机の引き出しの中に放置し、気付けば交換した名刺が行方不明などといったことも多いのではないのでしょうか。

また、机の中を整理していたら、書類と書類の間に挟まっていた名刺に気付かず一緒に破棄しそうになった。
そんなことはありませんか？

名刺は人と人とのつながりの証、貴重な人脈情報です。
そして顧客管理をする上で必要不可欠な情報源です。

名刺本来の価値を高めるためには、名刺をどう管理するかが重要です。

名刺管理ツールの必要性や価値がよくわからないという人のために、ネクスタ・メイシを活用することでどんな変化が起こるのかまとめてみました。



名刺を紙の状態で管理していると、いざという時に名刺が見つからないことがあります。
急を要するような場面で「名刺を探す」という行為はこの上ない手間です。

キングジムが過去に行った調査では、「名刺1枚を探すのに費やす時間」は平均3.6分で、名刺を探す回数は1週間で平均3.5回。

つまり、名刺探しに費やす時間は、1週間で12.6分、1カ月では50.4分、1年間ではなんと約10時間にのびります。

また、久しぶりに顧客に連絡しようと名刺ホルダーを開いたら、担当者の名刺が複数枚出てきて、どれが最新のものかわからなかったことはありませんか？

肩書きや部署名を間違えれば大きなマイナスイメージにつながります。

名刺をデータ化し管理すれば、必要な名刺情報を「誰でもどこでも」すぐにピックアップすることができます。

また、自動名寄せにより常に最新の名刺情報が表示されるため、わざわざ確認する必要もありません。

ネクスタ・メイシのココに注目！

検索機能がパワフル

特定のエリア（企業の所在地）や部署、一定の役職をターゲットに販売促進を行う際、ネクスタ・メイシの強力な検索機能が役に立ちます。

ネクスタ・メイシはインターネットの検索エンジンと同じように、複数ワードによる絞り込み検索が可能です。

例えば、都内に拠点を構える企業の資材部の部長に新製品の案内メールを送信する場合は、「東京都 資材部 部長」

と入力し、表示される名刺にメールを一齐送信すれば完了です。

ネクスタ・メイシであれば必要な情報にすぐアクセスすることができます。



複数の検索ワードを名刺情報に含む
名刺が一覧表示されます

東京都 資材部 部長

顧客開拓や見込み客の獲得は企業活動において欠かせません。

企業のブランディングや新商品（サービス）のプロモーションをかね、セミナー開催や展示会への出展を決める企業も多いはずです。

大規模なイベントともなれば、企画にはじまり、会場予約、スタッフ確保、事前打ち合わせ、設営、告知など事前準備も多岐にわたります。つまり、イベントの開催は常に多くのコストを要します。

だからこそ、単に「開催しただけ」とならぬよう「顧客との接点」をしっかりと販売機会に繋げなければなりません。

来場者に対して少しでも良い印象を与えるためにはお礼メールも早い方が良いはずです。また、来場者の情報を見込み客としてリスト化するのであれば少しでも早く済ませて、マーケティングに役立てるべきです。

大型のセミナーや展示会ともなれば、来場者から受け取る名刺も膨大な量になります。

ネクスタ・メイシがあれば、来場者の名刺をその場でデータ化。お礼メールやリスト作成もスピーディに行うことができます。

大切なのはメールの内容であり、作成したリストをどう活用するかです。

ネクスタ・メイシを利用することで、みなさんの貴重な労力をもっと本質的な部分に注ぐことができます。

ネクスタ・メイシのココに注目！

リスト作成もわずか数秒

名刺を登録する際タグ付けをすると、任意のグループとしてまとめ上げることができます。

〇〇セミナー、△△展示会などとタグ付けして名刺を登録すれば、グループ化した名刺情報に対して一斉メールを送信したり、リストも簡単に作成できます。

下図は 2021年9月に開催したセミナーの来場者から受け取った名刺をタグ付けでグループ化したものです。

クリックで名刺を一覧表示しエクスポートすれば数秒で来場者リストを作成することができます。



タグをクリックすると名刺の一覧が表示されるのでチェックを入れて「エクスポート」します。

The screenshot shows the Nexsta-Meishi interface. On the left is a sidebar with navigation options: 戻る (Back), 最近閲覧 (Recently Viewed), オンライン名刺 (Online Business Cards), 案件 (Cases), コンタクト (Contacts), リスト (Lists), 会社 (Companies), タグ (Tags), ユーザー (Users), もっと見る (See More), インポート (Import), エクスポート (Export), and CSVデータ (CSV Data). The main area displays a list of business cards under the heading 'マイデータからの検索結果 (23枚)' (Search results from my data (23 cards)). Each card entry includes a checkmark, a thumbnail of the business card, and the name and title of the contact. A blue box highlights the 'エクスポート' (Export) button at the bottom of the sidebar, with an arrow pointing to it from the text box above.

セミナー	27	公開
2021年	27	公開
9月	23	公開
10月	24	公開

「新しい生活様式」を実践する上で急速に普及したテレワークにより、商談や打ち合わせ、セミナー、イベントをはじめとするあらゆる企業活動が非対面で行われるようになりました。

急激に普及したWeb会議システムは遠方や初めてのお客様へのアプローチを容易にする反面、誰がキーマンであるかがわかりにくかったり、アイスブレイクも十分でないまま本題に入るためコミュニケーションが円滑でなかったりと課題も存在します。

オンライン名刺交換機能を標準搭載するネクスタ・メイシがあれば、こうした新時代の企業活動を円滑に進めていくことができます。

「はじめまして」が非対面でも事前に名刺交換を済ませておけば安心。
オンライン上で交換した名刺データをもとに顧客管理もできてしまいます。

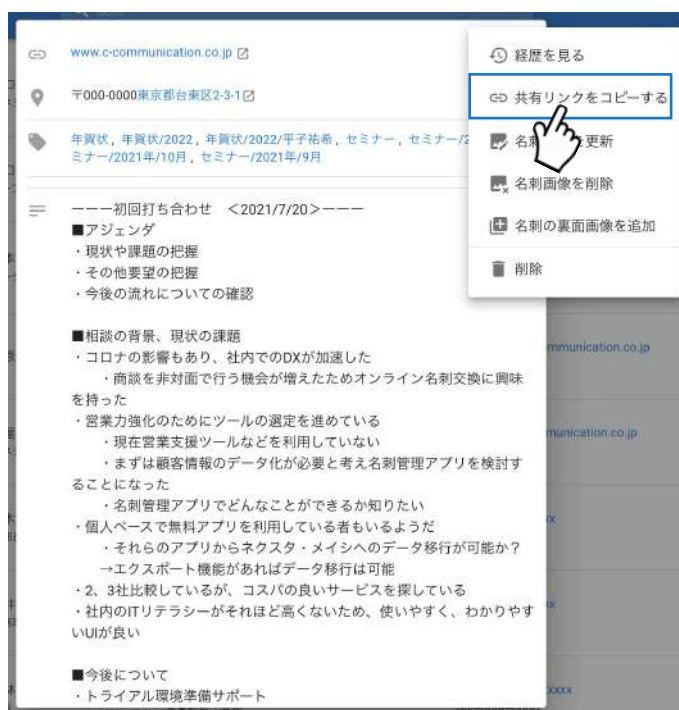
ネクスタ・メイシのココに注目！

どこでも誰とでも名刺交換し共有可能

ネクスタ・メイシでは相手がユーザー、非ユーザーに関わらずオンラインでの名刺交換が可能です。
また、交換した名刺は非ユーザーでも、PCであればOutlook、スマートフォンであれば端末の連絡先に登録することができます。
ネクスタ・メイシユーザーであれば、登録の際、名刺に紐付けてメモを残すことができます。
最大15,000字まで入力可能なため議事録としても活用可能です。

メモは名刺情報とともに他のメンバーにリンクで共有することができます。

上司や同僚は外出先でも自宅でも、オンライン商談の内容を詳しく確認することができます。



販売ロス・機会ロスを減らし、限られたリソースの中、最大限の効果を発揮するために有効とされる営業支援ツール。

SFA（Sales Force Automation = 個々の営業活動を”見える化”し組織の営業力強化や生産性の向上に有効）やCRM（Customer Relationship Management = 顧客との関係性を”見える化”し無駄のない営業活動を支援する）に代表される営業支援ツールはとても便利です。

企業のリソースは限られているからこそ、属人化されている営業スキル・ノウハウの可視化やデータに基づくピンポイントな営業活動には価値があります。

しかし、営業支援ツールはどの企業でも簡単に導入できるものではありません。

「ツールを利用し営業力を強化したいが、費用がネックとなりあきらめてきた」

そんな企業にネクスタ・メイシをおすすめします。

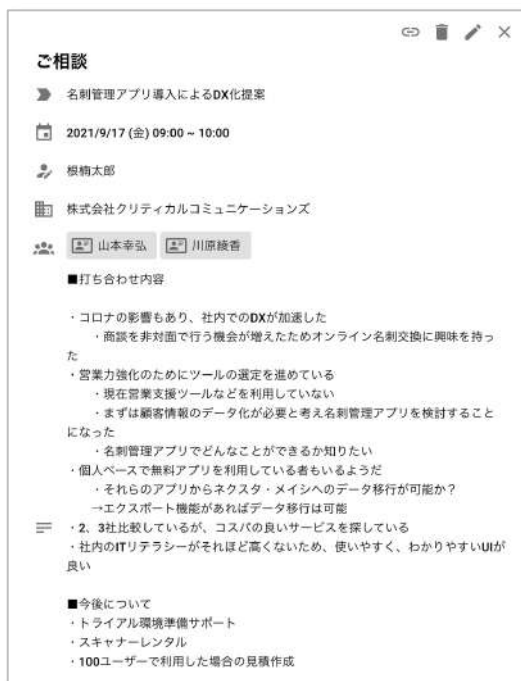
ネクスタ・メイシは、登録した名刺の所有者や企業に対し「いつ、誰が、どのような手段で」コンタクトしたかを可視化、共有することができます。

高いコストパフォーマンスを誇るネクスタ・メイシであれば、営業力を手軽に強化することができます。

ネクスタ・メイシのココに注目！

コンタクト管理、案件機能

ネクスタ・メイシのコンタクト管理機能は、名刺とその所有者（企業）に対するコンタクト（連絡、打ち合わせや商談）を紐付け、履歴として残すことでメンバー間での情報共有を促進する機能です。各コンタクトは案件としてまとめることも可能で、上司や同僚はコンタクト状況を通じて案件の進捗を確認することができます。



コンタクト

+ 新規コンタクトを作成

日付	参加企業	案件名	タイトル	作成者
2021-09-17 09:00 - 10:00	株式会社クリティカルコミュニケーションズ	名刺管理アプリ導入によるDX化提案	ご相談	根納太郎
2021-08-10 14:00 - 15:00	株式会社クリティカルコミュニケーションズ	名刺管理アプリ導入によるDX化提案	トライアル準備、開始	根納太郎

名刺は個人情報に該当するため取り扱いには注意が必要です。

個人情報を容易に検索できるよう何らかの規則（あいうえお順など）に基づき体系化すると、それは「個人情報データベース」になります。

さらに「個人情報データベース」の所有者は個人情報取扱事業者とみなされ、個人情報保護法の規制対象になります。

例えば、A社に在籍中に交換した名刺を個人向けの名刺管理アプリケーションに取り込み、転職先にB社でDM送信に利用した場合、これは個人情報の目的外利用となり同法に抵触します。

名刺ホルダーでアナログ管理している場合も同様のリスクは存在します。

所持している名刺を整理、体系化した場合は、個人情報保護法に関する最低限の知識が必要になります。

企業単位で交換した名刺をすぐにデータ化し、クラウド上のセキュアな環境に保管すれば、紛失による情報漏洩や退職による顧客情報の持ち出しも起こりません。

ネクスタ・メイシを利用すると企業のコンプライアンスも向上します。

ネクスタ・メイシのココに注目！

インフラ、アプリ両面でのセキュリティ対策

お客様の大切なデータをお預かりすることから、クラウドサーバは堅牢なアマゾン・ウェブ・サービス（AWS）を採用しています。AWSは世界で最も広く採用されているクラウドプラットフォームであり、日本政府が「政府共通プラットフォーム」にAWSを採用したことからもその優位性は証明されています。

また、アプリケーションのログインにワンタイムパスワードによる2要素認証の設定が可能です。

自身のアカウント管理画面からは、ログイン端末やIPの確認を行うことも可能なほか、身に覚えのない端末からログインがあった際はアカウント所有者にメール通知されるなどセキュリティ対策が講じられています。

The screenshot displays the 'NEXTa Accounts' management page. On the left, a sidebar contains 'ユーザー設定' (User Settings) and 'マイアカウント管理' (My Account Management). The main area is titled 'ログインしている端末' (Devices logged in) and includes a warning: '現在、これらのデバイスからあなたのアカウントでログインされています。' (You are currently logged in to your account from these devices). Below this, a list of active devices is shown, including an Apple Mac PC, a Windows PC, and two Apple iPhones. Each device card displays the OS version, browser, location, and IP address. A red box highlights the '承認する' (Approve) and 'ログアウト' (Logout) buttons for the Mac PC. A callout from the '承認する' button points to a text box stating: '身に覚えのない端末を強制的にログアウトすることもできます。' (You can also forcibly log out devices you don't recognize). At the bottom left, there is an illustration of a woman in a blue dress holding a smartphone.

現在使用しているデバイス

承認する ログアウト

身に覚えのない端末を強制的にログアウトすることもできます。

ログインしている端末

現在、これらのデバイスからあなたのアカウントでログインされています。

あなたが認識していないデバイスがありますか？

Apple Mac PC

Mac OS 10.15.7
Chrome 95

Japan, Tokyo, Chiyoda
228.109.210.209

現在使用しているデバイス

承認する ログアウト

Windows PC

Windows 10
Chrome 96

Japan, Tokyo, Chiyoda
35.73.128.160

最後のログイン: 19時間前

承認しない ログアウト

Apple iPhone (iPhone)

iOS 14.8.1
Meishiアプリ

Japan, Tokyo, Chiyoda
35.73.128.160

最後のログイン: 1週間前

承認しない ログアウト

Apple iPhone (iPhone)

iOS 14.8.1
Meishiアプリ

承認しない ログアウト